



Per direct gezocht: commerciële topverkopers voor (auto)occasionwebsite in Amersfoort

Locatie: Amersfoort

Dienstverband: parttime (overdag)

Zit verkopen in je bloed? Heb je commercieel inzicht, een drang om te scoren en een sterke overtuigingskracht? Dan is dit de functie voor jou. Autovooru.nl zoekt sterke verkopers (B2B) voor outbound sales. Als verkoopmedewerker benader je autobedrijven telefonisch en zorg je ervoor dat zij gaan adverteren bij ons. Gezien de scherpe prijs/kwaliteitverhouding die wij bieden moet dit een eitje zijn voor de gemotiveerde en getalenteerde (B2B) verkoper!

Autovooru.nl is een groeiende occasionwebsite. We zijn in 2012 gestart als nieuwe speler op de markt van online verkoopbemiddeling van auto's en zijn sindsdien uitgegroeid tot een steeds grotere speler op de markt. Zowel particulieren als bedrijven kunnen via autovooru.nl hun voertuig te koop aanbieden.

Praktische info

We bellen klanten op dinsdag, woensdag en donderdag. Een werkdag duurt 7,5 uur (excl. 30 minuten lunchpauze). We zoeken iemand die minimaal 1 dag per week tot maximaal 3 dagen per week beschikbaar is. Goed te combineren met bijvoorbeeld een opleiding dus!

Functie-eisen

Voor deze functie beschik je tenminste over:

- Minimaal MBO+ werk- en denkniveau
- Commerciële werkervaring
- Een flinke dosis enthousiasme en doorzettingsvermogen
- Een klantgerichte instelling

Wat bieden wij

- Een gezellig, klein team
- Een flexibel rooster
- Een mooie uitdaging
- Parttime werk voor een langere tijd!

Zoek jij een vaste en commerciële bijbaan? Stuur dan je CV en een korte motivatie naar meahmet@autovooru.nl. Wij nemen contact met je op.